

# DRUMUL SPRE INDEPENDENTA FINANCIARA

*Work Online*



# CAPITOLUL I

## *Ce te invata acest ghid*



Nu am inceput intamplator prin a-mi povesti experienta personala. Acesta carte nu este o formula magica a succesului. Am prefera sa o vezi ca pe imboldul de care aveai nevoie. Iar pe masura ce parcurgi capitolele sper sa devina ghidul care te ajuta sa ramai pe drumul cat mai drept catre independenta financiara.

Este foarte important sa intelegi ca inca de la inceput mingea este in terenul tau. Ghidul iti ofera sfaturile care ne-au lipsit noua la inceput de drum, iar tu trebuie sa vi cu determinare, entuziasm si perseverenta. Este nevoie de munca, dar satisfactia este garantat pe masura. Deci inarmeaza-te cu rabdare si pregateste-te sa iti schimbi viata pas cu pas.

Vrem sa intelegi exact ce iti ofera acest ghid pentru a iti putea face o imagine de ansamblu a urmatorului an din viata ta, daca alegi sa accepti provocarea. Eficienta acestui sistem a fost deja testata de oameni ca tine, pasionati si dornici de schimbare.

De la inceputul programului de consultanta pe care l-am lansat aproape in acelasi timp cu deschiderea companiei am avut satisfactia de a vedea cum altii pot reusi in mai putin de un an ceea ce pentru noi a durat peste 5.

Iata pasii pe care ii vei urma daca vrei sa te alaturi listei de povesti de succes a celor care au obtinut independenta financiara lucrand online.

### **1. Pregatirea pentru schimbarile pe care urmeaza sa le aduci stilului tau de viata**

Nu iti voi spune ca este usor, pentru ca nu va fi. Pornesti dintr-un punct in care ai deja responsabilitati si probleme care iti incarca programul zilnic. Nu poti face aceasta schimbare brusc, renuntand la sursa de venit actual si nici nu o recomandam.

Trecerea se va face treptat, pe masura ce tu capeti incredere in acest ghid si in propriile puteri. Pentru inceput este important sa aloci zilnic, 5 zile pe saptamana, cel putin 25-30 de minute acestei schimbari. In timpul alocat initial iti vei pregati portofoliul, apoi te vei ocupa de blog si retele sociale. Abia atunci cand vei gasi primii clienti, va trebui sa cresti timpul pe care il dedici proiectului tau.

Pentru ca toate acesta sa iti reuseasca, va trebui sa stabilesti un ritm pe care il poti mentine pe termen lung. In capitolul II iti vom arata cum.

### **2. Crearea unui portofoliu initial - cum eviti primul cerc vicios care ii impiedica pe multi sa reuseasca**

Din pacate nu este indeajuns sa iti doresti si sa lucrezi din greu pentru scopul propus. Fara cunostintele celor care s-au lovit deja de piedicile comune in acest domeniu, poti intalni situatii care te descurajeaza sa continui. Problema portofoliului este una dintre acestea. Daca ai incercat pana acum sa iti gasesti de lucru online, probabil deja te-ai intalnit cu acest cerc vicios. Orice client iti cere un portofoliu, dar fara clienti care sa iti accepte serviciile nu iti poti crea unul. Solutia ti-o prezentam in capitolul III si te va ajuta sa treci cu bine de prima mare provocare in drumul catre independenta financiara.

### **3. Retelele sociale - cartea ta de vizita**

E foarte usor sa ajungi la concluzia ca nu ai nevoie de retele sociale in momentul in care nici macar nu ai inceput sa iti creezi o cariera online. Problema cu acesta mentalitate devine evidenta doar atunci cand incepi sa realizezi cat de mult dureaza ca o retea sociala sa creasca natural.

Peste 1 sau 2 ani cand te vei ocupa full time de ceea ce incepi azi, vei observa ca o parte din clienti vin din retelele sociale. Cu cat te ocupi mai devreme de aceste potentiale surse de proiecte noi, cu atat mai bine.

Despre modul in care incepi sa iti creezi un brand personal pe retele online poti citi in capitolul IV.

### **4. Platformele de work online, prima ta sursa de venit online**

Cel mai simplu mod de a incepe sa castigi online sunt platformele dedicate precum Upwork sau Freelancer. Avantajul pe care acest tip de platforma il prezinta este esential pentru un freelancer la inceput de drum, elimina nevoia de a cauta clientii. Pe aceste platforme clientii exista deja, trebuie doar sa ii convingi ca merita sa apeleze la serviciile tale.

Modul de lucru pe acest tip de platforme difera de strategia pe care o vei folosi odata ce esti gata sa lucrezi 100% pe cont propriu. Despre cresterea portofoliului, review-uri, reevaluari ale tarifelor si alte informatii specifice platformelor de work online vorbim in detaliu in capitolul V.

### **5. De la freelancer la afacerea proprie**

Poti alege sa ramai la stadiul de freelancer inasa vei observa rapid ca atingi un plafon de care este foarte greu sa treci. Procentul din castiguri preluat de platformele cu care lucrezi si dificultatea pastrarii unui scor de review impecabil sunt doar cateva dintre problemele care te vor impinge catre necesitate de a trece la urmatorul pas.

In acest punct al provocarii vor devenii utile retelele sociale si blogul de care te-ai ocupat pana acum fara vreun beneficiu financiar.

Despre provocarile schimbarii pozitiei de freelancer cu cea de small business owner, reevaluarea serviciilor si modul in care iti pui in valoare personal brand-ul discutam pe larg in capitolul VI.

### **6. Continua sa cresti, chiar daca ti-ai atins scopul**

Cel mai probabil, scopul tau atunci cand ai cumparat acest ghid era sa inlocuiesi modelul de munca 9 to 5 cu munca de acasa, unde esti propriul tau sef. Capitolul VII, ultimul capitol al acestui ghid vorbeste despre ce faci atunci cand ai reusit.

Obtinerea unui venit constant din munca online nu este sfarsitul drumului sau al provocarilor. Dimpotriva, acesta este punctul in care iti realizezi cu adevarat potentialul si continui sa iti schimbi viata in moduri la care poate nici nu indrazneai sa visezi in captiolul I.

Deci, pregateste-te sa parcurgi, capitol cu capitol drumul catre punctul in care independenta financiara nu mai este doar un vis.